Chambres de Métiers et de l'Artisanat
Loire-Atlantique

Métiers Atlantique #98

Le magazine de la CMA 44
OCTOBRE 2013

LE DOSSIER

Du tri à la réduction des déchets dans l'Artisanat

09
Nouveau :
les Cafés de la Formation Continue

15
Jérémy ATHIMON,
de la mécanique moto
à la restauration
de véhicules anciens

Vous débordez de TALENTS ?

Talents Gourmands Crédit Agricole | Atlantique Vendée 2013

Agriculteurs, Artisans, Restaurateurs, inscrivez-vous au concours* sur talents-gourmands.fr et tentez de gagner 5 000 euros.

ATLANTIQUE VENDÉE

Bottin Gourmand

*Inscription du 20/09/2013 au 10/11/2013 inclus, dans les Caisses régionales participantes. Les conditions de participation sont disponibles dans le règlement mis en ligne sur talents-gourmands.fr et chez maître Nelly Marzilli-Fourcaut, huissier de justice, au 6, rue des Fonds Verts, 75012 Paris.

SOUS LE HAUT PATRONAGE DU

Guy Degrenne
Créateur d'émotions partagées

07/2013 - ANN 107 - Édité par Crédit Agricole et Chambonnaise, société en tout établissement de crédit - Caisse Régionale de Crédit Agricole Mutuel Atlantique Vendée - Société coopérative à capital variable, agréée en tant qu'établissement de crédit - 418 214 149 RCS Nantes - Siège social : 16 rue de Gigant - Assurances immatriculées auprès du Registre des Intermédiaires en Assurance (ORIAS, sous le n° 07 023 954 - N° TVA FR 57 / 418 212 469 - Route de Paris (Nantes)

CPS Secrétariat

Si vous souhaitez vous consacrer pleinement à votre activité en déléguant les tâches de secrétariat ...

POSSIBILITÉ D'OBTENIR UN DEVIS GRATUIT

N'HÉSITEZ PAS À FAIRE APPEL À UNE SECRÉTAIRE INDÉPENDANTE.

CPS Secrétariat

CPS SECRETARIAT C'EST :

✔ Un soutien de bureau adaptable à vos besoins ; et à vos urgences, Aucunes charges salariales et patronales,

✔ Une compétence en assistanat administratif et commercial sur site et/ou à distance,

✔ Transcription audio de vos courriers, rapports, comptes-rendus de chantiers etc....

Christelle POLLET - **06 50 99 71 83** - contact@cps-secretariat.fr - **www.cps-secretariat.fr**

04
L'œil sur
› Esthéticiennes : 2 médailles pour Monique DUFOUR
› Philippe COUILLAUD, plus de 44 ans au garage TERRIEN et Fils
› AG de la CMA à Derval
› Investissez collectivement avec 500 projets pour les territoires
› CEMI à la Montagne, Médaille d'Or du salon de l'inventeur de Genève
› La vogue des boucheries artisanales
› Intéressant : comment les entreprises notent leurs banques ?
› Apprentis pâtissiers, futurs chefs d'entreprise ?
› Signature Electronique : Certimétiers Artisanat
› Emplois d'Avenir
› OPAH, des opportunités pour les artisans du Bâtiment
› Prix Maaf Goût et Santé 2013 : 2 artisans de Loire-Atlantique trustent les 2 premières places

9
Formation continue
› Les Cafés de la Formation Continue
› Calendrier des formations

12
Dossier
› Du tri à la réduction des déchets dans l'Artisanat

15
Il a été apprenti
› Nantes Prestige Autos Entretien et réparation de véhicules de collection

17
Il est apprenti
› Léo BURGAUD l'apprentissage de la cuisine et de l'anglais en simultané

19
Portraits d'artisans
› Voilerie BISCAY Le choix de la conception et de la fabrication locale
› La Vraie Gravure une transmission auréolée de satisfaction
› LE GOFF couvreurs chaumiers un savoir-faire difficile à préserver
› Société MERKULOW un savoir-faire bien préservé

24
Annonces
64 entreprises à reprendre en Loire-Atlantique

Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Loire-Atlantique
5 allée des Liards - Bp 18129 - 44981 Sainte-Luce-sur-Loire Cedex
☎02 51 13 83 00 / 02 51 13 83 79 / comcm44@cm-nantes.fr
www.cma-nantes.fr

Directeur de publication : Joël FOURNY
Rédacteur en chef : Serge LEGROS
Rédaction : Serge LEGROS - Isabelle THÉBAUD - Gwénaelle BRUMENT
Conception & Réalisation / Régie publicitaire :
RMO - 02 51 82 06 54 - NANTES
Imprimeur labellisé Imprim'Vert. Imprimé sur papier certifié PEFC.

Photo couverture : Jérémy ATHIMON, Nantes Prestige Auto

Les décisions en matière de financement du Gouvernement impactent directement l'Artisanat et les CMA !

Juste avant l'été, le réseau des CMA de France a reçu de plein fouet les préconisations du rapport Queyranne-Demaël-Jurgensen. Commandé par le Premier Ministre, ce rapport explore et propose des réformes concernant « ***des aides simples et efficaces au service de la compétitivité*** » s'inscrivant dans la Modernisation de l'Action Publique (MAP) engagée par l'État pour réaliser des économies.

Une des réformes proposées est de baisser les ressources fiscales des CMA (- 30 %) qui, je le rappelle, proviennent en totalité de la Taxe pour Frais de CMA, versée par les entreprises artisanales. Cela reviendrait ainsi à grandement limiter les moyens des CMA nécessaires pour accompagner les entreprises et assurer la formation par l'apprentissage. Non pas, en diminuant les versements des entreprises, ce qui aurait un sens, mais en redéployant cette contribution à d'autres fins.

Certes, l'État est dans l'obligation de maîtriser ses dépenses et faire des économies, chacun en conviendra. D'autre part, il ne faut pas minimiser les budgets de fonctionnement des CMA qui permettent de proposer des actions et une offre de service aux entreprises. Ainsi la contribution financière des entreprises est bien redistribuée en direction de celles-ci.

Preuve de la bonne utilisation des fonds versés par les entreprises artisanales à la CMA de Loire-Atlantique, vous trouverez dans ce numéro de Métiers Atlantique, le rapport d'activité de l'année 2012. Ces différentes actions sont en partie financées par votre contribution fiscale.

Dans une période particulièrement difficile pour les entreprises des différents secteurs d'activité, la CMA 44 continuera à soutenir les actions de mécontentement manifestées par les Organisations Professionnelles.

Les artisans ont le sentiment d'être traités injustement. Ils demandent simplement considération avec des mesures significatives qui vont dans le sens de la simplification dans le domaine fiscal, social et administratif, sans modifier les règles constamment. Cela leur permettrait d'investir sur du plus long terme, en toute sérénité et ainsi créer des emplois et de la richesse. Ceci est essentiel pour nos territoires et notre pays.

Joël FOURNY
Président de la Chambre de Métiers
et de l'Artisanat de Loire-Atlantique

Esthéticiennes
2 médailles pour Monique DUFOUR

Difficile de trouver une esthéticienne plus impliquée que Monique DUFOUR ! Depuis de nombreuses années, elle est de tous les combats et de toutes les évolutions de la profession. Installée à Nantes en 1969, Conseiller de l'Enseignement Technologique, Maître Artisan, Madame Commerce de France, Présidente de son syndicat…. Invitée à la CMA sans en savoir l'objet précis, c'est entourée de ses proches et de ses collègues, qu'elle a reçu, des mains de Joël FOURNY, la Médaille nationale de la Reconnaissance Artisanale et de la part de Monique AMOROS et Michèle LAMOUREUX, co-présidentes de la CNAIB, la Médaille d'Or de la CNAMS.

Philippe COUILLAUD,
plus de 44 ans au garage TERRIEN et Fils

Philippe, dit « Cambouis » à la Chapelle Basse Mer, est entré à 14 ans comme apprenti mécanicien en formation au CFA de la Chambre de Métiers, rue de la Maison Blanche à Nantes. Il fera toute sa carrière au garage TERRIEN, d'abord avec Camille et Mélanie, les parents, puis avec Christophe et Franck, les enfants, actuels gérants du garage. Il finira chef d'atelier poids lourds, tout en s'impliquant comme pompier bénévole. Connu de tous, il est apprécié pour ses qualités humaines, sa disponibilité, ses compétences techniques et son écoute auprès des clients. Dépanner un poids lourds parti au fossé en pleine nuit ou refaire entièrement une boite de vitesse, ne l'impressionne guère ! Le 14 juin, une sympathique cérémonie - très animée comme il se doit dans le Vignoble - consacrait son départ en retraite. Le Président FOURNY lui remettait la Médaille d'Honneur de la CMA de Loire-Atlantique pour l'exemplarité et la durée de sa carrière chez le même employeur. Pas fatigué pour autant, « Cambouis » continuera de travailler avec les TERRIEN dans leur nouvelle activité de contrôle de tachygraphes. À noter, et c'est une constante chez les mécaniciens, l'hommage fait par « Cambouis » à un ancien professeur de mécanique de la CMA, Monsieur Jean LABARRE.

AG de la CMA à Derval

Il est d'usage de décentraliser l'assemblée générale de printemps de la CMA de Loire-Atlantique. Le 21 juin, Derval accueillait les administrateurs en compagnie du Sous-Préfet de Châteaubriant, du Député Yves DANIEL, de la Conseillère Générale Viviane LOPEZ et du Président de la COM COM de Nozay, Jean LOUER. Au programme des discussions, le rapport Queyranne et l'avenir des CMA, le régime de l'auto-entrepreneur et ses conséquences sur les entreprises artisanales, le contrat de génération pour une transmission programmée de l'entreprise… Une table ronde valorisait deux Chefs d'entreprises locales : Paul d'ALENCON de l'entreprise ALEXEN à Châteaubriant, plomberie-chauffage-climatisation, pour sa démarche en matière de gestion des ressources humaines, et Jean-Christophe LE GOFF, boulanger à Derval pour son implication dans la préparation de son apprentie au concours du Meilleur Apprenti de France.

BON À SAVOIR

Investissez collectivement avec 500 projets pour les territoires

Vous avez un projet d'investissement collectif – avec une ou plusieurs entreprises – pour un montant allant de 4 000 € à 50 000 €. Grâce au dispositif « 500 projets pour les territoires », le Conseil Régional des Pays de la Loire accompagne les entreprises artisanales à hauteur de 50 % de l'investissement. Il s'agit de se regrouper (au moins 2 entreprises) avec un projet innovant et impactant pour le territoire. Par exemple :

- Une entreprise de fabrication de charpente métallique, un négociant en peinture et un artisan peintre appartenant au même territoire décident de l'acquisition en commun d'une cabine de peinture pour permettre de réaliser localement le traitement de surface des charpentes auparavant externalisées hors du territoire.
- Des commerçants décident de créer ensemble un site internet de commandes pour leur clientèle.

L'application de cette aide se veut simple et pragmatique, n'hésitez pas à l'utiliser !

REPÈRES
+ d'infos à la CMA 02 51 13 83 30
www.paysdelaloire.fr/dossiers-thematiques/500-projets-pour-les-territoires/

ON EN PARLE

CAPEB 44 : un nouveau Président

Jacky GIRARD, artisan couvreur au Landreau, a été élu en remplacement de Michel BROCHU. Adhérent à la CAPEB depuis 1973, il a été Président du syndicat des Couvreurs Plombiers Chauffagistes de 2001 à 2009. Il est actuellement Trésorier de la CMA et administrateur depuis 1999. Ancien de l'école de couverture d'Angers puis Compagnon du Devoir pendant 6 ans, Jacky GIRARD est un professionnel reconnu de tous et un syndicaliste convaincu.

Hôteliers, Restaurateurs : rapprochement de 2 syndicats

L'APIH et la CPIH formeront à terme une seule entité. Les 2 syndicats représentent les intérêts des indépendants de l'Hôtellerie Restauration. En unissant leurs forces et en mutualisant leurs moyens, la CPIH et l'APIIH souhaitent avancer vers un syndicalisme nouveau, proactif et visionnaire, pour redonner confiance aux professionnels. Ce rapprochement garantira aux adhérents de meilleurs services et renforcera la représentativité auprès des pouvoirs publics et institutionnels sur le plan national et régional. Cette mutualisation de moyens au cours de l'année 2013-2014, marquera la volonté de voir, à terme, l'émergence d'une seule entité syndicale.

Un plan pour l'entrepreneuriat féminin

Faire progresser de 10 points le taux de femmes entrepreneurs en France d'ici à 2017 et ouvrir l'accès le plus large possible à tous les dispositifs d'aide à la création/reprise d'entreprise, pour atteindre 40 % de femmes entrepreneurs en 2017. Tel est l'objectif ambitieux du Gouvernement. Encourager l'entrepreneuriat féminin est en effet un enjeu de l'égalité entre les femmes et les hommes. Donner des moyens de se réaliser dans la création ou la reprise d'entreprise constitue également un levier clé pour la compétitivité et l'emploi.
www.gouvernement.fr/gouvernement/entrepreneuriat-au-feminin-un-plan-pour-lever-les-obstacles

La meilleure boulangerie de France sur M6

« Pains, beurre et chocolat », boulevard Amiral Courbet dans le quartier St Félix à Nantes, la boulangerie de Cathy et Éric MARCHÉ a participé à cette émission et obtenu le titre officieux de « Meilleure boulangerie de l'ouest des Pays de la Loire ». Les résultats nationaux devraient être connus au moment où vous lirez ces lignes. On croise les doigts pour eux ! On aura également noté avec attention la participation à la sélection de la boulangerie de Pascal AIRAUD du Pouliguen. Les métiers de Bouche reviennent à l'honneur sur les ondes et suscitent de nombreuses vocations chez les jeunes et moins jeunes.

CEMI à la Montagne
Médaille d'Or du salon de l'inventeur de Genève

Spécialisée dans la fabrication de moules et injection plastique, la SARL CEMI a remporté deux prix lors du salon suisse reconnu comme l'un des plus importants marchés de l'innovation au monde.

Son gérant, Thierry BONNEAU a inventé un porte casque séchant, désodorisant et parfumant. Ce produit s'adresse à tous les utilisateurs de casques (motards, cavaliers, skieurs, cyclistes…).
Médaille d'or du salon de Genève dans le domaine sports et loisirs et Prix de la Fédération Nationale des Associations Françaises d'Inventeurs, CEMI est un bel exemple de diversification d'une entreprise de la sous-traitance industrielle avec un produit propre.

REPÈRES
CEMI, ZA du Mortier - La Montagne 02 28 00 17 20

La vogue des boucheries artisanales

+ 3,7 % de CA au premier trimestre 2013. C'est l'une des meilleures performances du commerce de détail alimentaire sur la même période. Effet Spanghero ? Pas seulement. Depuis plusieurs années déjà, les consommateurs prennent leurs distances vis-à-vis de l'offre alimentaire industrielle et retrouvent le chemin des boucheries traditionnelles, des poissonneries artisanales, des commerces de fruits et légumes... Qualité de la production, labels et certifications d'origine, adaptation des portions, conseil… Les artisans de la viande ne manquent pas d'arguments pour convaincre et fidéliser leurs clients. (source : Observatoire de la petite entreprise FCGA/BP). À noter au CIFAM, les sections Boucherie et Charcuterie font le plein d'apprentis pour cette rentrée.

Intéressant
Comment les entreprises notent leurs banques ?

Pour une fois ce sont les entrepreneurs qui notent leurs banques. Qualité du climat relationnel, impact de la crise sur la confiance, niveau de satisfaction des chefs de petites entreprises, traitement des demandes de financement : l'enquête exclusive de la Fédération des Centres de Gestion Agréés lève le voile sur les relations TPE et les banques.
68,4 % des entrepreneurs interrogés qualifient de « très satisfaisante » ou « satisfaisante » la relation qu'ils entretiennent avec leur partenaire financier. La persistance de la crise économique et son impact redoutable sur les trésoreries expliquent que le nombre de chefs d'entreprise qui affirme toujours que la mauvaise conjoncture n'a pas altéré la qualité de leur relation bancaire est en baisse : 71 % en 2013 contre 78 % en 2010. L'augmentation spectaculaire des garanties exigées est signalée par 76 % des entrepreneurs contre seulement 21 % en 2010.
Avis d'un expert, Franck ONIGA, Directeur du marché des professionnels Banque Populaire : « *On remarque une réduction notable des demandes de financement. Pourquoi ? Parce que les chefs d'entreprise manquent de visibilité : ils sont confiants dans leurs capacités personnelles mais beaucoup moins dans l'avenir de la France. Comme l'environnement n'est pas stable, les projets sont différés.* »

REPÈRES
Pour en savoir plus : www.fcga.fr (Catégorie : Observatoire de la Petite Entreprise)

Apprentis pâtissiers
Futurs chefs d'entreprise ?

Les 2èmes années de BTM Pâtisserie du CIFAM ont suivi une semaine de sensibilisation à la création/reprise d'entreprise. En fin de formation, chaque groupe présentait un projet d'entreprise. Bars à tapas, pâtisserie haut de gamme, événementiel, food truck et, même un garage motos, ont fait l'objet d'études chiffrées et d'analyses du marché de la part des apprentis. L'occasion de découvrir les différentes facettes de la démarche de création/reprise mais aussi de comprendre, beaucoup l'ont souligné, qu'au-delà de la production, être chef d'entreprise c'est un véritable engagement !

Signature électronique
Certimétiers Artisanat

Signer des documents électroniques, effectuer certaines formalités en ligne (déclarations de TVA, demandes de cartes grises pour les garagistes, appels d'offres…) et accéder en toute sécurité aux échanges dématérialisés… C'est ce que permet CertimétiersArtisanat.
Pour les artisans, inscrits au répertoire des métiers, et leurs collaborateurs, la CMA de Loire-Atlantique propose ce certificat de signature électronique de classe 3+ qualifié RSG**. Il est conforme aux règles de sécurité les plus récentes. Son prix, de 75 € TTC pour trois ans, comprend le certificat en lui-même, stocké sur une clé cryptographique (ressemblant à une clé USB), un CD-ROM d'installation et un guide utilisateur.

REPÈRES
Pour l'obtenir : www.cma-nantes.fr/espaceentreprise/certimetiers

ON EN PARLE

Communication
Nous avons tous une bonne raison de choisir l'Artisanat

Nouvelle campagne de la « Première entreprise de France » de fin septembre à fin novembre sur la télévision, la radio, l'Internet, l'affichage et la Presse. La campagne s'attache à inscrire les artisans dans le quotidien de chacun, servir au mieux les intérêts des artisans et faire connaître les métiers. Le choix de l'artisanat s'impose à tous. Rappelons que ces actions de communication, engagées par le FNPCA, sont financées à 100 % par les artisans à travers leur contribution à la taxe pour frais de CMA.

Radio RTL
la France et ses artisans

Les CMA sont partenaires de la chronique radio diffusée jusqu'en juin 2014. Tous les lundis à 5 h 50, la journaliste Armelle LEVY fait découvrir aux auditeurs, sous forme d'interviews, des artisans passionnés par leur métier. L'occasion de faire découvrir au plus grand nombre, le quotidien, le parcours et le savoir-faire des chefs d'entreprises artisanales.

CHATAL SA, développement à Saint Nicolas de Redon

Métiers Atlantique, connaît bien l'entreprise CHATAL (voir le dossier sur les artisans devenus XXL). Le sous-traitant de l'aéronautique s'implante à Saint Nicolas de Redon pour développer son activité de traitement et peinture dans les anciens locaux de FAURECIA. Il est prévu 50 emplois en CDI pour un investissement de 5 millions.

BON À SAVOIR

Emplois d'avenir

Mesure phare du Gouvernement, les emplois d'avenir concernent également les entreprises artisanales. Comment ça marche ? Vous contactez Pôle Emploi ou la Mission Locale pour recruter un jeune de 16 à 25 ans (ou jusqu'à 30 ans si travailleur handicapé) en CDD ou CDI, sans diplôme ou de niveau CAP/BEP en recherche d'emploi. Vous lui offrez d'accéder à un premier emploi et lui donnez les moyens de se former. Vous recevrez une aide de l'État pour 3 ans à hauteur de 35 % de la rémunération brute. Un interlocuteur de la Mission Locale suit le jeune et intervient pour toute difficulté pouvant survenir au cours de l'emploi.

REPÈRES
www.lesemploisdavenir.gouv.fr

ON EN PARLE

Ils ont dit

Michel BROCHU, Président régional CAPEB dénonce, à l'occasion de la manifestation nationale de la CAPEB et à propos de la situation du Bâtiment, ***« L'augmentation de la TVA à 10 % qui va faire perdre quantité d'emplois, l'augmentation des charges et contraintes réglementaires, la concurrence déloyale des auto-entrepreneurs. Nous réclamons à l'État une ligne de conduite avec des objectifs et des moyens sur le long terme.*** » (Ouest France du 14.9)

500 artisans de Loire-Atlantique ont manifesté le vendredi 13 septembre à Nantes, montrant ainsi leurs inquiétudes pour la survie de leurs entreprises. La CMA soutenait les artisans du Bâtiment dans cette démarche d'envergure nationale.

Jean-Pierre CROUZET, Président national de l'Union Professionnelle Artisanale (UPA) s'adressant aux jeunes ***« Les métiers de l'Artisanat sont des métiers qui ont du sens, parce qu'à chaque instant on sait ce que l'on fait, pourquoi on le fait et pour qui on le fait. En cela ils sont bien différents des emplois que vous redoutez dans les grosses entreprises et qui ne constituent que des petits fragments d'un tout dont on ne perçoit ni le sens ni la finalité.*** » (les Echos du 17.9)

Guy LEZIER, Président du Tribunal de Commerce de Nantes, quels sont les secteurs en crise ? « ***Depuis le début de l'année, 3 000 salariés ont été touchés par des licenciements. Si on regarde de près les secteurs d'activité d'où ils proviennent, on repère le Bâtiment. 145 entreprises représentant 450 salariés ont été concernées. Le second œuvre en particulier. Avec une tendance nouvelle : des entreprises dirigées par la 2ème ou 3ème génération d'entrepreneurs jettent l'éponge, signe d'une crise profonde. 15 agents immobiliers ont mis la clé sous la porte dans la région nantaise. Dans la restauration traditionnelle ou rapide, 33 entreprises ont déposé le bilan. Même constat dans les services, coiffure, manucure… soit 27 entreprises. À cela s'ajoutent 17 entreprises de transport, 8 sociétés d'architectes et 3 officines de pharmacie.*** » (Ouest France du 19.9)

Ayez le réflexe www.cma-nantes.fr pour suivre l'actualité de l'Artisanat et de votre CMA. Plein d'infos pratiques pour vous.

OPAH, des opportunités pour les artisans du Bâtiment

Nantes Métropole met en œuvre une Opération Programmée d'Amélioration de l'Habitat sur les territoires de Nantes et Rezé pour une durée de 5 ans. Cette OPAH permet aux propriétaires de réaliser des travaux de réhabilitation sur les immeubles collectifs, les logements et certains locaux professionnels. Au programme : travaux de gros œuvre, d'économies d'énergie, d'adaptation des logements aux besoins des personnes âgées et à mobilité réduite, de mise aux normes des réseaux et équipements collectifs, de ravalement de façade, etc. Tous les corps de métier sont concernés ! Subventions (ANAH et Nantes Métropole) et conseils gratuits pour les propriétaires, opportunités importantes de travaux pour les artisans !

REPÈRES
OPAH Confluence 02 85 52 65 78

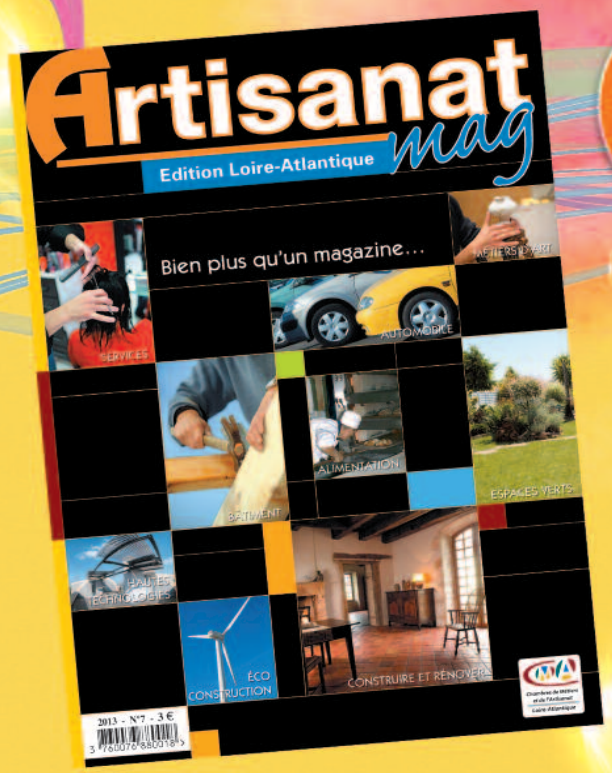
Deux Artisans de Loire-Atlantique remportent les deux premières places du prix national « Goût et Santé »

Créé par MAAF Assurances en 2003, en partenariat avec le réseau des Chambres de Métiers et de l'Artisanat, le Prix « Goût et Santé » est ouvert à tous les artisans des métiers de bouche, ainsi qu'à leurs salariés, qui valorisent dans leurs créations culinaires le mariage entre « équilibre alimentaire » et « plaisir des papilles ». Dans le cadre prestigieux du Pavillon Élysée Le Nôtre à Paris, les 2 artisans de Loire-Atlantique ont trusté les 2 premières places de ce concours national. Sélectionnés sur 38 candidats au départ puis 8 retenus en finale, ils ont porté haut les couleurs de notre département en présentant leur produit et développant leurs arguments santé devant un jury composé d'un professeur de médecine (Jean-Marie BOURRE), de nutritionnistes et de professionnels :

- **1er Prix, Roger BODET**, Maître Charcutier-Traiteur au Landreau, avec son K'MENSEC, original pavé sec à base de camembert, livré dans une boîte de camembert. Ce champion d'Europe du saucisson sec accumule les nombreuses récompenses pour sa production artisanale de haute qualité.
- **2ème Prix, Julie ROUSSEL**, salariée de la célèbre Pâtisserie Chocolaterie ROUSSEL à la Baule. Épouse de Christophe ROUSSEL, avec son Finger en variation de chocolats cuit et cru. Christophe ROUSSEL, avait quant à lui remporté ce Prix quelques années auparavant.

Rappelons que les artisans de Loire-Atlantique se distinguent depuis des années en remportant ce Prix national envié par les professionnels : Christophe ROUSSEL Chocolatier, Pierre COTARD Charcutier à Vertou, le Pain BONEBEL des artisans boulangers du 44 et les apprentis du CIFAM Saint Nazaire en 2012.

Les lauréats en compagnie de Joël FOURNY



Artisanat mag

www.artisanat-mag.com

N°1 des Magazines dédiés au monde de l'entreprise artisanale.

Une vision conquérante de l'artisanat
+ de 40 Chambres de Métiers et de l'Artisanat partenaires.

Des dossiers pertinents, novateurs et d'actualité
des nouveaux produits, des nouvelles techniques.

Une diffusion sans précédent
- Diffusion presse.
- Artisanat mag en ligne.
- 400 000 flyers.
- Tous les médecins généralistes.

La performance, la compétence et le savoir-faire des entreprises artisanales sur le web

www.artisanat-mag.com

RSI Régime Social des Indépendants ma santé, ma retraite
Pays de la Loire
www.rsi.fr/paysdelaloire

Le Rendez-vous du RSI

Pour contacter le RSI Pays de la Loire :
02 72 01 27 27 ou www.rsi.fr/contact

Gagnez du temps avec « *mon compte RSI.fr* »

« Mon compte RSI.fr » c'est votre compte en ligne du RSI. Il vous permet de chez vous et à tout moment d'accéder aux télé-services du RSI.

Trois bonnes raisons d'ouvrir « *Mon compte RSI.fr* » sur www.rsi.fr

Plus rapide et plus simple

Avec *« Mon compte RSI.fr »*, vous gérez vos cotisations et contributions sociales RSI, en consultant :

- Le détail de vos cotisations versées,
- Vos derniers paiements,
- Vos prochaines échéances de paiement.

Vous pouvez également déclarer vos revenus estimés, et bientôt, vous pourrez payer en ligne !

Vous simplifiez vos démarches avec le RSI !

Plus pratique

Avec *« Mon compte RSI.fr »*, vous pouvez aussi télécharger :

- Vos attestations de compte à jour,
- Votre relevé de carrière et connaître vos droits acquis.

Vous n'avez plus besoin de vous déplacer ou de nous contacter !

Comment ouvrir « *Mon compte RSI.fr* » : mode d'emploi

En quelques clics, c'est fait...

- Munissez-vous de votre numéro de sécurité sociale et de votre adresse mail,
- Connectez-vous sur www.rsi.fr rubrique « Mon compte » située en haut à droite de la page d'accueil dans les accès rapides,
- Laissez-vous guider.

Les Cafés de la Formation Continue

Afin de vous informer sur l'offre et les produits de Formation Continue, la Chambre de Métiers et de l'Artisanat organise, sur tout le territoire de Loire-Atlantique, les Cafés de la Formation Continue.

PROCHAINS CAFÉS DE LA FORMATION CONTINUE, DE 9 H À 10 H30
BLAIN : 28 NOVEMBRE
STE LUCE/LOIRE : 10 DÉCEMBRE
CHÂTEAUBRIANT : 17 JANVIER

Pour participer aux Cafés de la Formation Continue, inscrivez-vous auprès de Sophie Lefort par mail : slefort@cm-nantes.fr ou par tél.02 51 13 83 16

3 questions à Nathalie Francis, Coordinatrice Formation Continue

Comment est venue l'idée de créer les Cafés de la Formation Continue ?
Suite à une enquête réalisée auprès d'artisans, on a remarqué qu'il y avait beaucoup de freins et de blocages à l'utilisation de la formation continue, aussi bien pour les chefs d'entreprise que pour leurs collaborateurs. On sait par ailleurs que la formation continue est un levier important de performance des entreprises. Les formations proposées par la CMA essayent de répondre au mieux aux problématiques des artisans. Nous souhaitons à travers ces matinales contribuer au développement des entreprises, grâce à la formation continue.

Comment se déroulent ces matinales ?
Nous avons choisi de mettre en place ces Cafés dans les différents territoires de Loire-Atlantique, pour inviter tous les artisans du département à y participer. Il s'agit d'un temps d'échange pendant lequel nous présentons l'offre de formation. Nous répondons à toutes les questions liées à la formation : qui peut se former, quelle prise en charge, quels thèmes sont proposés, comment participer… Ces Cafés sont pour nous l'occasion de combattre les idées reçues sur la formation, et d'inciter les artisans à utiliser ce levier de développement qui est à leur portée.

Concrètement qu'est-ce que la CMA propose pour s'adapter aux besoins des artisans ?
Nous savons que le manque de temps pour se former, les démarches administratives compliquées ou encore la réalité particulière de l'entreprise artisanale rendent l'accès à la formation difficile. Nous avons pensé à toutes ces problématiques et nous proposons :
- des formations courtes pour une meilleure disponibilité du chef d'entreprise et de ses collaborateurs
- des suivis individualisés dans l'entreprise pour une mise en œuvre concrète et immédiate
- un réseau de formateurs constitué de professionnels de l'entreprise artisanale
- des formalités de prise en charge pour la formation du chef d'entreprise directement réalisées par nos soins

Cela permet à chacun de bénéficier de formations concrètes et opérationnelles, en accord avec les réalités de l'entreprise. Arriver à se former tout en travaillant, c'est possible !

REPÈRES
Toutes nos formations en 1 clic sur www.cma-nantes.fr - Vous souhaitez en savoir plus : dates, horaires, contenu, coût ?
Annie PETIT ☎ 02 40 18 96 91 / 06 30 89 24 30 - Sophie LEFORT ☎ 02 51 13 83 16 / 06 75 19 97 14
Accueil Conseils et Formations ☎ 02 51 13 83 22

zoom

VOTRE ENTREPRISE PLUS VISIBLE
grâce aux outils multimédia et commerciaux

2 jours afin de découvrir les possibilités infinies de tous ces nouveaux outils pour une meilleure efficacité commerciale

Utiliser les NTIC (Nouvelles Technologies de l'Information et de la Communication)

DATES : LES 21 ET 22 NOVEMBRE

Vous travaillez quotidiennement avec des outils informatiques, téléphone mobile, tablette tactile et vous aimeriez les utiliser plus efficacement pour votre activité professionnelle,
Vous souhaitez acquérir de l'aisance pour naviguer sur les réseaux sociaux, blog...

Objectifs :
- Connaître les apports commerciaux des outils informatiques, multimédias et Internet
- Savoir les sélectionner et optimiser leur utilisation

Le + de la formation *Venez avec votre propre matériel (mobile, tablette...) pour optimiser la formation !*

Établir son propre diagnostic commercial

DATE : 24 JANVIER

Vous souhaitez développer des actions commerciales pertinentes et adaptées à votre clientèle ?
Distinguer les principales phases de la démarche commerciale ?
Nous vous proposons une journée de formation à l'issue de laquelle vous pourrez :
- Maîtriser les principales notions commerciales (marché, segmentation, positionnement de l'offre…)
- Développer des outils commerciaux et de communication

Le + de la formation *Créez un plan d'actions commerciales adaptées à votre entreprise*

Formation qualifiante ADEA

FORMATION À TRIGNAC ET SAINTE LUCE SUR LOIRE EN JANVIER 2014

La formation qualifiante ADEA (Assistant(e) de Dirigeant d'Entreprise Artisanale) près de chez vous !
Vous êtes :
- Conjoint collaborateur
- Chef d'entreprise
- Associé ou co-gérant
- Salarié d'une entreprise artisanale

Vous avez envie de :
- comprendre et maîtriser la gestion comptable et financière de l'entreprise
- optimiser l'utilisation de la bureautique
- maîtriser les outils et techniques de commercialisation
- mener les actions commerciales adaptées aux besoins de l'entreprise

Le + de la formation *Créez votre parcours de formation à la carte, d'une durée de 10 jours à 2 ans !*

REPÈRES

Toutes nos formations en 1 clic sur www.cma-nantes.fr - Vous souhaitez en savoir plus : dates, horaires, contenu, coût ?
Annie PETIT ☎ 02 40 18 96 91 / 06 30 89 24 30 - Sophie LEFORT ☎ 02 51 13 83 16 / 06 75 19 97 14
Accueil Conseils et Formations ☎ 02 51 13 83 22

Prendre le temps de gérer son temps !

DATE : 14 NOVEMBRE

Vous souhaitez être plus performant au quotidien, identifier les sources de perte de temps, vous organiser efficacement ?

La Chambre de Métiers et de l'Artisanat vous propose une journée de formation « Gestion du temps » :

- Exposer les principes simples de gain de temps
- Organiser vos priorités
- Maîtriser les outils de planification

Le + de la formation *Construisez votre plan d'actions personnalisées !*

Vos prochaines formations : réservez vos dates !

	Novembre	Décembre	Janvier	Février	Mars
INFORMATIQUE BUREAUTIQUE					
Bureautique et Internet - niveau 1			23-24		
Comptabilité sur informatique - niveau 1					27-28
Logiciel devis -facture Bâtiment - niveau 1		12-13		6-7	
Informatique à la carte - niveau 2	12			19	
INTERNET MULTIMEDIA					
Créer son site Internet	15-29			24	10
Utilisation des NTIC	21-22				
COMMERCIAL					
La publicité : comment s'y prendre ?				7 et 14	
Mieux vendre mes produits et services			30 et 31		
Établir son propre diagnostic commercial			24		
GESTION-COMPTABILITÉ					
Maîtriser son prix de vente		11			21
Initiation à la comptabilité - niveau 1			16-17		
Tenir sa comptabilité au quotidien - niveau 2	18-19-20				
Préparation du bilan - niveau 3	27-28-29				
Lire ses documents comptables		16-17			
RH-COMMUNICATION					
Gestion du temps	14				
HYGIÈNE SECURITÉ ENVIRONNEMENT					
Hygiène et sécurité sanitaire des aliments		14-15	20 et 27	24-25	31 mars et 7 avril
Le Document Unique : évaluer les risques professionnels					7
Fiscalité : les 10 points clés		19		17	

Dates sous réserve de modifications.

REPÈRES

Toutes nos formations en 1 clic sur www.cma-nantes.fr - Vous souhaitez en savoir plus : dates, horaires, contenu, coût ?
Annie PETIT ☎ 02 40 18 96 91 / 06 30 89 24 30 - Sophie LEFORT ☎ 02 51 13 83 16 / 06 75 19 97 14
Accueil Conseils et Formations ☎ 02 51 13 83 22

Du tri à la réduction des déchets dans l'Artisanat

La création de déchets est le signe d'une bonne activité économique. Néanmoins, après avoir créé « une machine à produire des déchets » coûteuse, entreprises et consommateurs tentent d'optimiser le tri et de limiter la production de leurs déchets. L'artisanat s'attaque à cette transition, dans un contexte économique et sociétal où le développement durable a une place prépondérante et où la législation impose de nouvelles pratiques. 9 artisans témoignent et dressent leur premier bilan.

Gestion des déchets dangereux avec le Conseil Régional des Pays de la Loire

Dans le cadre du transfert de compétence de l'État vers la Région en matière de gestion des déchets dangereux, le Conseil Régional des Pays de la Loire adoptait en janvier 2010 un Plan Régional d'Élimination des Déchets Dangereux (PREDD). Ce plan permet de définir des orientations et des moyens d'actions avec des objectifs quantifiés :
- Réduire de 4 % la production de déchets dangereux
- Collecter 80 % des déchets dangereux produits en Région

OBJECTIF

Inciter les entreprises à réduire la production de leurs déchets ou à gérer leur traitement efficacement et limiter ainsi leur impact environnemental. Pour accompagner les entreprises artisanales, le Conseil Régional a décidé de lancer un plan d'actions en s'appuyant sur le réseau des Conseillers des CMA des Pays de la Loire, se déclinant en 3 étapes :
- Sensibiliser les professionnels aux bonnes pratiques environnementales
- Proposer l'installation de nouveaux équipements
- Leur apporter une aide financière à l'investissement et élaborer le dossier de subvention pour favoriser le passage à l'action

LES INVESTISSEMENTS ÉLIGIBLES CONCERNENT 4 SECTEURS DE MÉTIERS PRIORITAIRES :
- Automobile (débourbeurs-déshuileurs, systèmes de rétention et cuves à huile double enveloppes)
- Nautisme (aires de carénage et systèmes de traitement de l'eau)
- Pressings (équipements d'aqua-nettoyage et séchoirs)
- Sérigraphie (lavage-dégravage automatique, traitement de l'eau)

REPÈRES

Plus d'infos sur les aides financières du PREDD : www.paysdelaloire.fr/politiques-regionales/environnement/dechets

Chiffres clés en Loire-Atlantique

86 entreprises sensibilisées
290 000 € d'aides publiques accordés à 55 entreprises artisanales
900 000 € investis par ces entreprises

Frédéric et Florence MONTOIR
Garage de la Torse à Montoir de Bretagne

www.ad-auto.fr/garage/garage-ad-expert-de-la-torse

Investissement : 8 000 € - Aide Région : 4 000 €

Installée depuis 1979, cette entreprise familiale est spécialisée dans la mécanique automobile et la vente de véhicules. Adhérent au réseau AD, ses nouveaux locaux se situent dans la zone artisanale de la Bernuais. « *À l'occasion du transfert de notre activité dans la ZA de la Bernuais, nous avons sécurisé les zones de stockage des déchets dangereux avec des rétentions et installé un séparateur à hydrocarbure pour traiter les eaux de lavage des véhicules. Nos salariés travaillent dans de meilleures conditions dans un environnement plus sain et mieux organisé, plus attrayant pour notre clientèle.* »

REPÈRES
Frédéric et Florence MONTOIR
Garage de la Torse à Montoir de Bretagne
www.ad-auto.fr/garage/garage-ad-expert-de-la-torse

Dominique IMBERT – Société COPA
St Mars du Désert / Rezé / Clisson

www.copa-pieces-auto.fr

Investissement : 60 000 € - Aide Région : 15 000 €

Spécialisée dans le traitement des Véhicules Hors d'Usage (VHU), l'entreprise vend des pièces détachées d'occasion issues de la déconstruction des véhicules. La protection de l'environnement est prise en compte dans ce Centre VHU agréé, certifié Qualicert pour la dépollution et la traçabilité, et certifié ISO 14001. « *L'aide financière du Conseil Régional des Pays de la Loire nous a aidé à installer nos unités de dépollution des eaux de ruissellement sur nos sites à Saint Mars du Désert et Clisson. Cet engagement contribue à moderniser et améliorer considérablement l'image de notre profession.* »

Pose du débourbeur-déshuileur

REPÈRES
Dominique IMBERT
Société COPA – St Mars du Désert / Rezé / Clisson
www.copa-pieces-auto.fr

REPÈRES
Nicolas et Jean-François MAZAN
Les Portes de l'Atlantique - Frossay
www.placedeport.fr

Nicolas et Jean-François MAZAN
Les Portes de l'Atlantique - Frossay

www.placedeport.fr

Étude et analyse de l'eau : 6 360 € - Aide de l'Agence de l'eau : 3 180 €
Investissement : 147 678 € - Aide agence de l'eau : 48 725 € et Aide Région : 20 000 €

Les Portes de l'Atlantique ont créé un nouveau port à sec à l'entrée de l'estuaire de la Loire, au printemps 2013. Ce parc de stationnement de 3,35 ha répond au déficit de place dans les Ports tout en respectant l'environnement. Accessible jour et nuit, il dispose d'équipements de manutention pour des bateaux de 4 à 24 mètres. « *Au regard des fortes exigences environnementales, de nombreuses démarches administratives ont été nécessaires pour créer ce site. Aussi, nous sommes-nous engagés à respecter la marque Vague Bleue* et avons bénéficié d'aides financières pour les études de dimensionnement de nos installations et la construction des infrastructures : Aire de carénage des coques des bateaux avec épuration des eaux, zone de stockage des déchets dangereux éliminés par un prestataire spécialisé. À terme, nous espérons créer un Pôle Nautique qui ajoutera la maintenance et la réparation, offrant ainsi une palette complète de services à nos clients.* »

* certification validant la bonne gestion des déchets dangereux et le carénage des bateaux.

Stéphane LAVANDIER et Christine HILAIRE, SCS Pressings à Saint-Nazaire

Investissement : 17 000 € Aide Région : 6 800 €

Reprise en 1997, l'entreprise est spécialisée dans le nettoyage haute qualité des textiles et des vêtements. Grâce au soutien financier du Conseil Régional, SCS Pressing engage en 2013 une démarche de transition technologique. La Sarl SCS Pressing renouvelle ainsi son unité de nettoyage à sec et investit dans l'aqua-nettoyage. Ils peuvent ainsi non seulement réduire la production des déchets dangereux - et donc en limiter l'impact environnemental - mais aussi proposer un nouveau service à la clientèle avec l'entretien des couettes. « *En adoptant, en complément du nettoyage à sec, l'aqua-nettoyage, nous réduisons nos productions de boues de perchloroéthylène d'environ 160 Kg/an. Nous captons une nouvelle clientèle, ces machines nous permettant d'être plus performants et plus réactifs, dans le respect de l'environnement.* » souligne Stéphane LAVANDIER.

Gestion et Prévention des Déchets avec Nantes Métropole

La CMA 44 s'est aussi engagée au côté de Nantes Métropole et en collaboration avec l'ADEME et la CCI dans un programme de gestion et prévention des déchets. L'action Bilan Déchets est proposée aux professionnels de l'artisanat commercial. Avec pour objectifs de les aider à améliorer le tri, valoriser leurs déchets, réduire les emballages auprès des fournisseurs et lors de la distribution des produits fabriqués auprès de leurs clients.

REPÈRES

Plus d'infos sur le bilan Gestion et Prévention des déchets sur www.cma-nantes.fr/ESPACEENTREPRISE/Developpersonentreprise/Environnement

Vous souhaitez bénéficier de l'un de ces programmes ?
Contact CMA 44 : Christophe TERRIEN
Conseiller Environnement 02 51 13 83 38 ou cterrien@cm-nantes.fr

Camilla MICHEL-PALUDAN et Caroline DEGUET La Cantine d'Albert à Nantes

Les deux co-gérantes, Camilla et Caroline, initient une démarche originale : elles s'imposent une organisation impliquant leur clients et propose une cuisine maison. Leurs plats, réalisés à base de produits frais de saison, limitent la production d'emballage. ***« La plupart de nos fournisseurs locaux choisis proposent en effet des emballages réutilisables. »*** Les clients sont sensibilisés à la maîtrise de leur consommation pour éviter tout gaspillage sur le mode « *il vaut mieux se resservir que de jeter* » et au tri des déchets en fin de repas. Elles utilisent une vaisselle lavable et proposent aux clients qui emportent leurs plats dans leurs propres récipients, une remise sur les prix. Et ça marche ! ***« Le label Nantes Européen Green Capital récompense notre engagement. »***

Nantes Prestige Autos, entretien et réparation de véhicules de collection

Faire de sa passion un métier, s'installer à son compte pour l'exercer, jusque-là, rien de bien surprenant. Rencontrer un client habité par la même passion qui aide un artisan à se lancer, là l'histoire devient peu banale et attise inévitablement la curiosité !

Le récit de cette aventure ressemble à un conte de fée dans lequel l'un des protagonistes est collectionneur de véhicules anciens, le second chef d'atelier chez Suzuki. Il commence par une rencontre presque fortuite il y a quelques mois. « *Un collectionneur de véhicules anciens cherchait des plaques d'immatriculation anciennes pour l'une de ses voitures. Connaissant le domaine, je l'ai conseillé. C'est ainsi que l'on a découvert notre passion commune* » rappelle le jeune artisan.

Une rencontre providentielle

« *Il m'a décrit sa collection. Je lui ai parlé de mes quelques véhicules restaurés, ma Porsche de 1977, mon combi Volkswagen importé des États-Unis… Il m'a proposé de m'aider à m'installer si je le souhaitais. J'ai répondu "oui" sans attendre.* »

Le lendemain de cette proposition imprévisible, Jérémy donne sa lettre de démission chez Suzuki où trône encore dans le hall d'entrée, une moto 1100 gsxr de 1989, restaurée par ses prodigieuses petites mains . En 2007, ce n'est pas pour rien qu'il est devenu meilleur apprenti de France de mécanique auto.

De la mécanique moto à la restauration de véhicules anciens

Mais la mécanique ancienne ne s'enseigne pas à l'école. « *J'ai appris sur le tas, en me creusant la tête et grâce au bouche à oreille.* » Comme tout passionné, il y passe des heures. Après l'école d'abord, avec ses mobylettes, puis après son travail pendant son apprentissage, le week-end sans relâche. Et encore aujourd'hui, dans son atelier, ne comptant pas son temps.

Il remonte une Porsche dont l'état de décrépitude en aurait découragé plus d'un et restaure à neuf le moteur de son combi déniché dans un vieil hangar au fin fond de la Californie, resté au repos durant des années. Des véhicules aujourd'hui en parfait état de marche. Cet été, il a parcouru le Maroc pendant 3 semaines à bord de son combi Volkswagen, « *sans aucun ennui* ».

Dans son atelier de 300 m², il a installé ses véhicules anciens. Entre les voitures du collectionneur, son premier client, et les DS, 4CV, Chevrolet corvette, … d'autres clients, il est certain d'avoir du pain sur la planche pour « *quelques années* ».

Aujourd'hui, Jérémy compte parmi les plus jeunes mécaniciens de voitures anciennes. L'homme providentiel dont il bichonne la collection, a ainsi le mérite de contribuer à sa manière, à la sauvegarde et à la pérennisation d'un savoir-faire en voie de disparition.

Nantes Prestige Autos
Entretien et réparation véhicules de collection
☎ **06 60 86 98 82**

NISSAN NV200

BÉNÉFICIEZ D'OFFRES PRO-LIFIQUES NISSAN UTILITAIRE.

NISSAN
Innovation that excites

NISSAN NV200
Fourgon 4 portes dCi 90 ch Visia

À PARTIR DE 99 € HT/MOIS
SOUS CONDITIONS DE REPRISE (1)

- 4.2 m³ de volume utile
- 4.40 m de long
- Jusqu'à 749 kg de charge utile

GARANTIE ET ASSISTANCE 3 ANS

N°Cristal 09 69 32 14 15
APPEL NON SURTAXÉ

Pour plus d'informations, rendez-vous sur **nissan-offres.fr**

Innover autrement. (1) Exemple en crédit bail sur 60 mois, pour un Nissan NV200 4 portes dCi 90 Visia neuf, au prix remisé 9 990 € HT soit une remise de 5 210 € HT dont 1 000 € d'aide à la reprise NISSAN par rapport au prix tarif conseillé N° 20130701 du 02/07/2013 de 15 200 € HT, avec un premier loyer majoré de 2 997 € HT, 59 loyers de 99 € HT par mois. En fin de contrat, option d'achat finale de 2 599,40 € HT ou reprise de votre véhicule par votre concessionnaire pour ce montant diminué des éventuels frais de remises en état standard et des kilomètres supplémentaires, selon conditions générales Argus. Le montant de la reprise servira à solder votre crédit bail. Coût total en cas d'acquisition 11 437,40 € HT. **Modèle présenté :** Nissan NV200 4 portes dCi 90 Business à **120 €** HT, avec un premier loyer majoré de **3 659 €** HT. Assistance au véhicule et aux personnes incluse. Sous réserve d'acceptation du dossier par la Diac. SA au capital de 61 000 000 € société financière et intermédiaire en assurances. Siège social : 14, avenue du Pavé Neuf - 93168 Noisy-le-Grand Cedex - SIREN 702 002 221 RCS Bobigny. N°ORIAS : 07 004 966. Assistance souscrite par Diac auprès d'AXA Assistance France Assurances. "Société d'Assistance régie par le Code des Assurances". S.A. au capital de 7 275 660 €, immatriculée sous le N° SIREN 451 392 724 R.C.S. Nanterre - Siège social : 6, rue André Gide 92321 Châtillon Cedex dont les opérations sont soumises à l'Autorité de Contrôle Prudentiel - 61, rue Taitbout 75009 Paris. Offre non cumulable **réservée aux artisans, commerçants, sociétés (hors loueurs, administrations, clients sous protocoles nationaux ou régionaux)**, valable pour toute commande d'un Nissan NV200 (hors Combi et EVALIA) neuf du 1er octobre au 31 décembre 2013 immatriculé avant le 31 janvier 2014 chez les Concessionnaires Nissan participants. (2) Limitées à 100 000 km. NISSAN WEST EUROPE SAS au capital de 5 610 475 € - RCS Versailles n° B 699 809 174 - Parc d'Affaires du Val Saint-Quentin - 2, rue René Caudron - CS 10213 - 78961 Voisins-le-Bretonneux Cedex.

OFFRE SPÉCIALE
CONJOINT COLLABORATEUR
4 mois gratuits*
sur les cotisations prévoyance

« Je suis femme d'artisan et j'assure. »

J'ai toujours été aux côtés de mon mari, on a tout construit ensemble. À la maison, comme dans l'entreprise, nous sommes complémentaires. Pour protéger notre famille et notre entreprise, je suis déclarée et assurée.

UNE FEMME DÉCLARÉE ET ASSURÉE, UNE ENTREPRISE RENFORCÉE.

Renseignez-vous vite sur **www.femmesdelartisanat.com**

Contactez votre Conseiller MAAF PRO au
N° Vert 30 15
APPEL GRATUIT DEPUIS UN POSTE FIXE
du lundi au vendredi de 8h30 à 20h et le samedi de 8h30 à 17h

Offre non cumulable avec toute autre offre promotionnelle en cours, réservée au conjoint collaborateur, pour toute nouvelle ouverture du (ou des) contrats « Assurance décès », « Assurance Perte de revenus », « Assurance accident » dans le cadre du Plan de Prévoyance Horizon, réalisée entre le 01/02/2013 et le 31/12/2013. Vous bénéficierez d'une réduction égale à 4 mois de cotisations annuelles TTC payées en 2013 pour vos contrats d'assurance « Décès », « Accident » et « Perte de revenus », sous réserve que le cumul des cotisations annuelles en 2013 pour les contrats d'assurance «Décès », « Accident » et « Perte de revenus » excède 100 € TTC. La réduction est plafonnée à 500 € TTC. L'offre susvisée pour le contrat d'assurance « Perte de revenus » est conditionnée au respect des deux conditions cumulatives suivantes : - le montant des indemnités journalières est inférieur ou égal à 50 € ;
- la garantie rente d'invalidité n'a pas été choisie.

MAAF PRO
la référence qualité pro

MAAF ASSURANCES SA - RCS NIORT 542 073 580 - 07/13 - Getty Image - Création : La Compagnie Hyperactive

Léo BURGAUD, l'apprentissage de la cuisine et de l'anglais en simultané

Apprendre la cuisine avec un chef Jordanien, influencé par 18 années de restauration à Dubaï et qui ne parle pas français, une expérience improbable. Et pourtant ! Léo BURGAUD est le premier apprenti du CIFAM à l'avoir fait.

Le chef, Tarek et sa femme, française, Marion CLAUDE, ont racheté en 2012 l'Auberge de l'Écluse à la Provostière, à Riaillé. Léo BURGAUD était déjà apprenti dans l'établissement. Il change alors de maître d'apprentissage : « ***Il n'a pas eu d'autre choix que de se mettre à l'anglais. La langue n'est pas une barrière. Mon mari a souvent formé des cuisiniers d'origine très diverses à Dubaï, il sait comment s'y prendre. Le métier s'apprend beaucoup par la gestuelle et l'observation*** » explique la propriétaire. Pendant le coup de feu, Tarek indique qu'il « ***parle peu de toute manière*** ». Régulièrement, Léo et son chef effectuent un débriefing après le service en présence de Marion, pour revenir sur les points à revoir ou améliorer.

> **“Pour l'oral d'anglais, je n'ai pas vraiment eu besoin de réviser”**

Le langage des mains pour traducteur

« *Au début, il a fallu installer les choses* » s'accordent à dire les deux cuisiniers. Mais très vite, Léo a perdu sa timidité. Après 3 mois, il maîtrise suffisamment l'anglais pour s'exprimer et comprendre le chef. ***« J'ai énormément appris, y compris sur les techniques et les modes de cuisson, qu'il a rapporté de Dubaï ou de Jordanie, son pays d'origine, souvent différentes de celles de l'école. Il utilise beaucoup les épices, s'inspire de la cuisine méditerranéenne…*** » précise Léo qui, cet été, a enchaîné sur un nouveau CAP en pâtisserie. Il est désormais en apprentissage chez un boulanger pâtissier, La Marmite du Meunier, nouvel établissement ouvert en avril, à Châteaubriant.

Son CAP cuisine, il n'a pas eu de mal à l'obtenir. Entre la richesse de l'expérience terrain et les progrès en anglais qui lui ont permis d'obtenir un 16 sur 20 à l'examen, le jeune homme est même devenu un bon élève ce qui n'était pas forcément le cas avant la 3e. « ***J'avais rarement la moyenne au collège.*** » Comme pour beaucoup, l'apprentissage a donné du sens à sa scolarité. « ***Pour l'oral d'anglais, je n'ai pas vraiment eu besoin de réviser. On doit se présenter, expliquer où on travaille et ce que l'on fait. Pour moi c'était facile.*** »

De cette expérience, Léo Burgaud garde un riche souvenir qui l'amène parfois à rendre encore visite à ses anciens patrons. ***« Léo a fait d'énormes progrès tant au niveau du métier que de l'apprentissage de l'anglais. Il s'est toujours bien comporté »*** insiste Tarek qui parle de son ancien apprenti comme d'un « *fast learner* » quelqu'un qui apprend vite. Désormais, Léo a cédé la place à un nouvel apprenti. Ce dernier a eu quelques hésitations avant d'accepter, craignant que la barrière de la langue n'ajoute des difficultés à l'apprentissage du métier. Finalement, une deuxième visite en cuisine a fini de le convaincre.

L'Auberge de l'Ecluse
La Provostière - 44440 Riaillé
☎ **02 40 97 86 54**
www.auberge-ecluse.fr

La Marmitte du Meunier
Rue Eisenhower - 44110 Châteaubriant
☎ **02 40 81 41 22**

RSI Régime Social des Indépendants
ma santé, ma retraite
Pays de la Loire

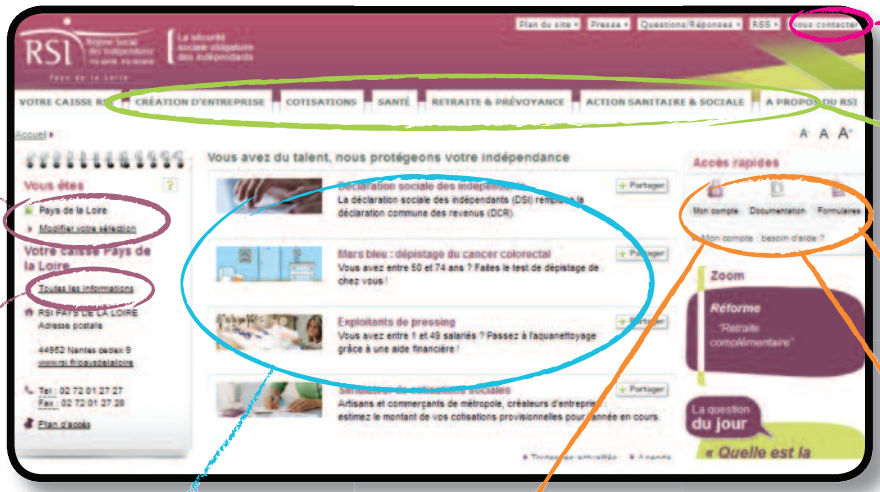
Gagnez du temps avec www.rsi.fr

Vous êtes travailleur indépendant ? accédez à tout moment à vos données personnelles sur www.rsi.fr *rubrique «Mon compte».*
Comment ? en **activant votre compte personnel** grâce à votre numéro de sécurité sociale.
Pourquoi ? pour **consulter** vos cotisations RSI, **imprimer** une attestation de marché public et de vigilance, **télécharger** votre Relevé Carrière et bientôt **payer** vos cotisations en ligne.

Vos informations en région

1. **Sélectionnez** votre région

2. **Cliquez sur** «toutes les informations» et **Découvrez** notre sommaire



Pour nous **contacter par mail**

Vos informations retraite, santé, cotisations, etc..

Téléchargez vos **formulaires**

Téléchargez **guides, dépliants du RSI**

Vos **actualités** nationales et régionales

Activez votre compte personnel RSI **et accédez** à vos téléservices

www.volkswagen-utilitaires.fr

photo non contractuelle

LLD ENTREPRISE - Crafter Van 35 L2H2 TDI 109 finition Business Line

LLD sur 36 mois avec perte financière, contrat de maintenance aux professionnels et véhicule de remplacement inclus. Offre valable du 25/09/2013 au 31/12/2013.

*Offre de Location Longue Durée sur 36 mois et 60 000 kms pour un Crafter Van 35 L2H2 TDI 109 finition Business Line, 36 loyers de 329 € HT. Réservée à la clientèle professionnelle, chez tous les Distributeurs Volkswagen participant à l'opération de financement, sous réserve d'acceptation du dossier par Volkswagen participant à l'opération de financement, sous réserve d'acceptation du dossier par Volkswagen Bank division de Volkswagen Bank GmbH - SARL de droit allemand - capital social : 318 279 200 € Succursale France : Paris Nord 2-22 avenue des Nations 93420 villepinte - RCS Bobigny 451 618 904 - orias : 08 040 267 (www.orias.fr)

** **Perte financière obligation incluse** dans les loyers, souscrite auprès de COVEA FLEET SA à Directoire et conseil de surveillance au capital de 93 714 549 euros RCS Le Mans B 342 815 339-160, rue Henri-Champion - 72100 LE MANS, Entreprise régie par le code des assurances soumise à l'Autorité de contrôle prudentiel (secteur Assurance) 61 rue Taitbout 75009 PARIS.

*** **Contrat de Maintenance obligatoire inclus** dans les loyers, souscrit auprès de Volkswagen Bank GmbH - SARL de droit allemand - Capital social : 318 279 200 € - Succursale France : Paris Nord 2 -22 avenue des Nations 93420 Villepinte - RCS Bobigny 451 618 904 - Mandataire d'assurance et d'intermédiaire d'assurance - ORIAS : N° 08 040 267; **Garantie Véhicule de Remplacement obligatoire incluse** dans les loyers, la prestation est fournie par EUROP ASSISTANCE France 1 promenade de la Bonnette, 92230 Gennevilliers, entreprise régie par le code des assurances, S.A. au capital de 23 601 857 €. RCS Nanterre 451 366 405.

Publicité diffusée par le concessionnaire en qualité d'intermédiaire de crédit, à titre non exclusif, de Volkswagen Bank.

Véhicules Utilitaires

div Distributeur et Réparateur Agréé VOLKSWAGEN et Utilitaires

Div Volkswagen véhicules utilitaires
Rue du Moulin De La Rousselière - 44800 ST Herblain - **02 28 01 19 00**

Voilerie BISCAY, le choix de la conception et de la fabrication locale

« Notre arme face à la forte concurrence étrangère : travailler avec notre réseau d'artisans locaux de plaisance ! »

Bay of Biscay, en anglais, désigne le Golfe de Gascogne, ce territoire maritime entre la pointe du Finistère et le cap Ortegal (en Galice) où, toute l'année, naviguent de nombreux bateaux... Un nom approprié pour nommer une entreprise du secteur nautique.

Voilerie BISCAY, nom choisi par Pierre BOUSQUET en 1990 pour son entreprise. « *Je l'ai d'abord installée à La Turballe quand le port de plaisance s'est créé. Plus tard, l'atelier est devenu exigu. Il fallait s'agrandir. Impossible de trouver des terrains sur la commune. D'où notre installation à Piriac-sur-Mer en 2006 où nous possédons désormais un atelier et un outillage performant et ergonomique* » explique l'artisan et régatier.

Ce ligérien d'adoption a très tôt développé une passion pour la voile. Étudiant en Sciences Économiques, il a « *volontairement terminé ses études à Nantes pour se rapprocher de l'océan* ». Professeur en lycée, il reste 2 années en poste. « *Je savais que la passion de l'enseignement ne durerait pas. La mer étant très vite devenue indispensable pour moi, j'ai choisi d'allier travail et passion.* »

Hasard ou destin ? Il prend goût au métier via la famille de sa femme dont un des membres tenait une voilerie dans le sud-ouest où il passait toutes ses vacances scolaires. Ce dynamique tempérament abandonne alors le paquebot de l'Éducation nationale pour s'embarquer dans l'aventure de l'artisanat et monte un atelier de voilerie.

« *La passion, l'envie sont toujours intactes* » assure-t-il, 23 ans plus tard. Tant mieux, car c'est ainsi, selon lui, que le savoir-faire s'acquiert : « *Il est lié à l'expérience et à la passion, la mienne, mais aussi celle de mon équipage : 4 salariés impliqués, tous à l'écoute et disponibles pour une clientèle très informée et devenue exigeante, qu'il s'agisse d'un plaisancier caboteur ou hauturier, ou d'un régatier.* »

Artisanat et technologie de pointe

L'écoute est l'étape préalable pour bien cerner le projet du client, ce qu'il veut faire de sa voile, le type de matériau, le budget dont il dispose. « *Je vais à bord prendre des cotes. Puis, la voile est dessinée avec un logiciel très performant. Une fois validée, nous envoyons le tissu chez un prestataire pour la découpe au laser. Il revient en panneaux ou membranes que nous assemblons pour l'essentiel à la machine à coudre.* »

En voilerie le temps de montage reste important. « *La qualité globale de la voile tient dans ce travail artisanal de finition* » insiste Pierre qui ne cache pas la nécessité d'être bien armé dans un contexte national tendu et face à une concurrence forte, notamment étrangère, Tunisie, Sri-Lanka, Chine...

L'une de ses armes est le travail en réseau, avec des entreprises « amies » et partenaires, formalisé par Nautic Easy, groupement d'artisans de la plaisance dont il est l'un des membres fondateurs. « *Malgré le chant des sirènes aux yeux bridés, nous faisons le choix d'une conception et d'une fabrication locale, seule solution d'avenir d'après nous, pour conserver et développer le savoir-faire sur notre territoire.* »

+ d'infos
Voilerie Biscay
Pierre Bousquet
ZA Route de Guérande
Atelier : 02 40 23 49 21
Mobile: 06 07 90 62 69
www.voilerie-biscay.fr
info@voilerie-biscay.fr
www.nautic-easy.fr

Renforcez la sécurité de vos **locaux et de vos biens !**

EFFRACTION
VOL
VANDALISME

24H/24

Bénéficiez d'un **dispositif complet** : **alarme, télésurveillance, vidéo-protection, contrôle d'accès…**

N°Azur 0 810 00 00 17
Prix appel local d'un poste fixe

Activeille est un service de **TÉLÉSÉCURITÉ LOIRE BRETAGNE**
UNE SOCIÉTÉ DE Groupama

Activeille
La télésécurité des biens

TELESECURITE LOIRE BRETAGNE : boulevard du Colonel Rémy - BP 201 - 56006 VANNES cedex - Crédit photo : fotolia - 10/2013

Cabinet Braud & Associés

Transactions d'entreprises et commerces

vous êtes Cédant ou Repreneur d'une entreprise, d'un commerce

Depuis 1992, une équipe expérimentée met ses compétences à votre service,

Pour une transaction équilibrée, une démarche de confiance

Nous vous accompagnons tout au long de la transaction

NANTES - 02 40 69 71 71 - ST-NAZAIRE
contact@cba-ouest.fr – www.cabinet-braud-et-associes.fr

La Vraie Gravure, une transmission auréolée de satisfaction

La boutique – atelier, La Vraie Gravure, spécialisée dans la gravure de médailles, plaques professionnelles et autres supports de communication a changé de propriétaires en 2012. Les nouveaux gérants, anciens fonctionnaires de la gendarmerie nationale, savourent pleinement leur nouveau métier.

« *Dans notre ancien travail, nous avions une vie agréable. L'assurance d'un CDI, de nombreuses vacances. Nous faisions nos heures et tout allait bien. Mais je ne voyais pas souvent mon mari le week-end. Surtout, je ne me sentais pas pleinement épanouie dans mon poste de régisseur-comptable. L'idée de changer de profession et de sortir de la gendarmerie me taraudait depuis longtemps. Je voulais avoir plus de responsabilités. Quand cette opportunité de rachat s'est présentée, nous avons franchi le pas* », raconte Létitia POGOR, co-gérante de La Vraie Gravure, une boutique - atelier de gravures au laser et mécanique, installée, route de Rennes, au pont de Cens, à Nantes.

Un virage à 180 degrés

En 2012, le changement de milieu professionnel et l'abandon de leurs fonctions représentent un grand pas pour elle, qui doit faire le choix de quitter la gendarmerie à 4 ans de la retraite ; un plus petit pas pour Philippe son mari qui pouvait prendre sa retraite… de gendarme. « *J'ai fait une croix sur toutes les années cotisées de mon côté. Mon mari avait moins de 50 ans et ne voulait pas attendre encore trop longtemps pour se reconvertir. Dans la brigade motorisée pendant 30 ans, le changement était radical pour lui.* »

Tous 2 sont aujourd'hui pleinement épanouis et satisfaits de leurs choix. « *Aucun regret* » assurent-ils en cœur. « *Nous avons trouvé un très bon équilibre de vie. Nous avons repris une entreprise en parfaite santé qui ne connaît pas la crise. Nous sommes entourés d'une équipe en qui nous avons entièrement confiance* » précise Létitia.

Lors de la reprise, ils ont travaillé trois mois avec les anciens propriétaires, puis Philippe a continué de se former et d'apprendre le métier de graveur avec Philippe, l'un des 3 salariés déjà présents avant la transmission.

À l'atelier depuis 15 ans, le technicien explique que « l*e savoir-faire s'acquiert avec la pratique. Aujourd'hui, une grosse partie du travail se fait à l'aide de logiciels.* » « *Il faut beaucoup de précision, de concentration pour ne pas se tromper dans la gravure des plaques* » indique le co-gérant. « *Nous travaillons sur de nombreux supports, plexiglas, laiton... Nous gravons des plaques industrielles, des bijoux, des médailles pour les associations ou les collectivités, des plaques de professions libérales, des tampons encreurs pour les entreprises… Nous détenons le marché national des médailles des Meilleurs Apprentis de France !* » relève la chef d'entreprise.

Avec son BTS de gestion de PME/PMI et son expérience professionnelle, Létitia n'a pas eu de difficulté à s'adapter à la comptabilité, devis et facturation. « ***Je travaille en étroite collaboration avec Claire, la commerciale.*** » La co-gérante a aussi boosté la communication en créant un site internet de vente en ligne pour gagner en visibilité. ***« 98 % de nos ventes nationales sont réalisées grâce au site. »*** Des résultats qui laissent présager encore de beaux jours à l'entreprise quadragénaire.

+ d'infos
La Vraie Gravure
9 route de Rennes
44700 Orvault - Nantes
☎ **02 40 10 03 04**
Fax. 02 40 76 07 76
www.la-vraie-gravure.com
la-vraie-gravure@wanadoo.fr

LE GOFF couvreurs chaumiers, un savoir-faire difficile à préserver

Patrick LE GOFF est couvreur chaumier depuis 35 ans. Son métier, il l'adore. Recevoir et trier les bottes de roseaux, travailler la matière végétale naturelle … Reconstruire en respectant l'esthétique du patrimoine architectural du marais de Grande Brière, second plus grand marais de France où réside encore une forte concentration de chaumières …, tel fut son moteur quand, avec sa "blonde", il a quitté sa Bretagne natale pour s'installer à Herbignac en 1988.

Dans ce parc, son équipe et lui en ont restauré et en entretiennent encore des toits de chaume. 90 % du chiffre d'affaires est effectué localement. « ***Ici, 3 000 couvertures sont répertoriées*** » précise Patrick LE GOFF. Dès le départ, son idée était de défendre et préserver le savoir-faire et le patrimoine local, projet qui s'inscrivait parfaitement dans celui du parc de Brière dont l'un des objectifs est de favoriser le développement durable de son territoire, en préservant les richesses naturelles, en valorisant les ressources locales et en assurant le maintien du tissu rural. Philosophie et engagement qui, quelques années plus tard, conduisent le couvreur chaumier à obtenir la labellisation Entreprise du Patrimoine Vivant, marque de reconnaissance de l'État qui distingue les entreprises françaises aux savoir-faire artisanaux d'excellence.

L'excellence artisanale

En 2013, si l'entreprise de Patrick n'a pas eu de mal à obtenir le renouvellement de son label, on ne peut que s'interroger sur le sens d'une telle démarche venant de l'État. Depuis 4-5 ans, Patrick voit de nombreux marchés lui échapper. « ***Nous sommes concurrencés par des entreprises qui font des propositions commerciales 30 % moins chères. Outre le fait qu'elles respectent rarement la tradition architecturale locale, elles créent une concurrence déloyale en sous-traitant leur activité à des entreprises des pays de l'Est*** » dénonce Patrick. La manifestation des artisans de la CAPEB de septembre, il l'a soutenue. Pas pour lui, mais pour ses enfants et tous ces jeunes qui s'intéressent aux métiers artisanaux et que les artisans comme lui ne peuvent plus embaucher et former, en raison des distorsions de marchés.

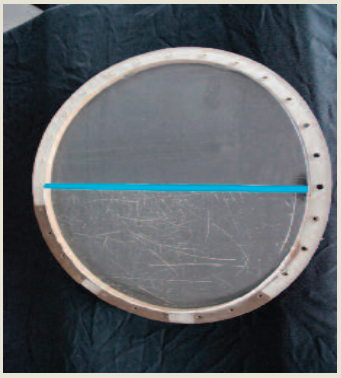
Depuis quelques années, ses interventions se délocalisent de plus en plus vers le national, voire l'étranger. L'artisan travaille au Québec où le savoir-faire s'est perdu. Mais aussi à La Roche-sur-Yon, dernièrement pour la construction du musée de la biodiversité. « ***Un chantier extraordinaire. Avec l'aide des architectes et du CSTB (Centre Scientifique et Technique du Bâtiment), le chaume a été classé en M3 (retardement au feu). Les bâtiments publics vont désormais pouvoir utiliser cette matière naturelle, parfait isolant thermique et phonique, répondant bien aux nouvelles normes.*** »

Pour ne pas en arriver à la situation du Québec et pour préserver le savoir-faire, il a participé avec la CAPEB et l'Association nationale des couvreurs chaumiers (ANCC) à la création d'un Certificat de qualification ouvrier professionnel couvreur chaumier « ***pour que les jeunes puissent apprendre à travailler dans les règles de l'art.*** »

Pourtant l'avenir du métier, la transmission ? Patrick ne l'envisage plus forcément avec autant de sérénité qu'il y a 5 ans. Malgré ses initiatives, il se demande si ses deux fils, salariés de l'entreprise, pourront un jour passer la main à la troisième génération.

+ d'infos
LE GOFF couvreurs chaumiers
Kerbrien – 44410 Herbignac
☎ **02 40 91 30 37**
www.legoffchaumiers.com
contact@legoffchaumiers.com

Société MERKULOW, spécialiste de la réparation de transparents en Plexiglas



D'une semaine à l'autre, les équipes de la société MERKULOW savent rarement où elles vont partir en déplacement. Toujours sur le pied de guerre, elles sont prêtes à répondre sans délai aux demandes de leurs clients. L'entreprise est une des rares spécialistes françaises de la réparation et du polissage de transparents en plexiglas d'avions.

Son savoir-faire, son expérience lui valent d'être référencée auprès des plus grandes compagnies aériennes et des donneurs d'ordre de l'aviation militaire. Outre sa forte implantation en France, cette entreprise artisanale s'est ouverte, voilà bientôt 20 ans, aux marchés européens. Ses contrats amènent ses équipes à se déplacer en Suisse, Italie, Espagne, Luxembourg, Belgique ou Pays-Bas. Selon les missions, deux - trois techniciens partent en fourgonnette ou bien embarquent en avion, mallettes professionnelles en main, pour se rendre sur une base de maintenance où ils mettent en œuvre leurs compétences… Les pièces à réparer peuvent aussi être envoyées aux ateliers situés à Montbert, proches à vol d'oiseau de l'aéroport de Nantes. Hublot de cabine, glace ouvrante, glace arrière pilote, pare-brise militaire, verrière, bulbe, leur domaine d'intervention, très spécifique, s'est étendu récemment au secteur automobile, pour les optiques de phare notamment.

Leur savoir-faire reste "secret défense". « *Le plexiglas vieillit naturellement. Il est très résistant aux impacts, mais il doit être entretenu. Après notre intervention, les pièces sont comme neuves, en parfait état : plus de rayures, d'imperfections de surface, d'impacts ou de déformation optique. Dans l'aéronautique, les process sont établis selon une gamme définie par le manuel de maintenance (militaire ou civil) et nécessitent des outillages spécifiques* » explique Mickaël GOUEREC, co-gérant avec sa belle-sœur, Séverine HERVOUET. « *Le process est manuel. Il a été conçu par Gérard MERKULOW qui, en 1989, s'est mis à son compte afin de se spécialiser dans la réparation et le polissage de transparents pour le secteur aéronautique* » précisent-ils. Soutenu par Dassault Aviation qui fut son premier client, l'entreprise s'est vite développée. D'où l'arrivée, en 1995, de Séverine HERVOUET au service secrétariat et administration pour soulager la conjointe du fondateur débordée par l'activité. Elle fut suivie, en 1996, par Mickaël GOUEREC, embauché aux ateliers pour le polissage.

En 2005, Séverine et Mickaël, devenus associés rachètent la société alors qu'ils en sont encore salariés. « *Avant son départ à la retraite, Gérard MERKULOW voulait assurer la transmission de son bébé, et la proposer de préférence à ses équipes.* » Un choix stratégique pertinent pour empêcher l'envol d'un savoir-faire à la concurrence et préserver ainsi durablement l'activité de ses 6 employés. « *Les équipes sont restées. En interne, rien n'a changé. Nous avons toujours très peu de concurrence et respectons chaque année notre prévisionnel* » confirme Séverine HERVOUET.

+ d'infos
Société MERKULOW
ZA de la Raye – 44140 Montbert
☎ **02 40 044 777**
www.merkulow.com
merkulow@wanadoo.fr

Vous avez un projet de reprise ? Une annonce vous intéresse ?

Demandez votre dossier de candidature à la reprise – Contact Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Loire-Atlantique 02 51 13 83 22

64 entreprises à reprendre en Loire-Atlantique

Vous êtes ARTISAN en Loire-Atlantique et souhaitez VENDRE votre entreprise ?

Vous avez besoin d'une estimation de la valeur de votre entreprise

La Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Loire Atlantique vous propose un diagnostic transmission pour un montant de :
- **220** € pour les entreprises de 5 salariés au plus (hors conjoint et apprentis)
- **350** € pour les entreprises de plus de 5 salariés

Vous souhaitez diffuser une annonce

La Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Loire Atlantique vous propose 6 mois de parution de votre annonce pour un montant de **35** €.

Pour ces 2 prestations
Contact CMA 44
02 51 13 83 22

ALIMENTATION

RÉF 1573
CHARCUTERIE TRAITEUR
Est 44 - CA 405 400 € - Locaux 350 m² + Appartement - Possibilité de scinder les activités - 2 salariés - 2 apprentis
1 exploitant

RÉF 1626
BOUCHERIE - CHARCUTERIE TRAITEUR
Nantes - CA 241 600 € - Locaux 90 m²
1 salarié - 1exploitant

RÉF 1631
BOUCHERIE - CHARCUTERIE TRAITEUR
Est 44 - CA 206 600 € - Locaux 160 m²
Réservations 2013 signées pour 160 000 € - 1 salarié - 1 exploitant

RÉF 1656
BOUCHERIE CHARCUTERIE TRAITEUR
Nord 44 - CA 409 000 € - Locaux 300 m²
1 conjoint - 1 salarié - 1 apprenti
1 exploitant

RÉF 1664
POISSONNERIE
Limitrophe Nord 44 - Locaux 50 m²
1 exploitant

RÉF 1665
TORRÉFACTION
Sud ouest 44 - CA 80 000 € à redynamiser sur Nantes, la Roche sur Yon, la côte et les marchés - 1 exploitant

RÉF 1670
CUISSON DE PAIN VIENNOISERIES POINT CHAUD SANDWICHS
Ouest 44 - CA 83 100 € - Locaux 45 m²
1 exploitant

AUTRES ACTIVITÉS DE SERVICES

RÉF 1606
GARAGE AUTOMOBILE
Sud du Vignoble - CA 349 500 €
Locaux 600 m² sur 3 000 m² de terrain
1 conjoint non salarié - 1 exploitant

RÉF 1612
LAVERIE - REPASSAGE
Littoral Nord 44 - CA 26 400 €
Locaux 47 m² environ - 1 exploitant

RÉF 1629
PRESSING - MERCERIE - LAINES
Ligné - CA 57 500 € - Locaux 70 m²
Dans l'état - 1 exploitant - Cession du seul droit au bail possible

RÉF 1643
VENTE RÉPARATION 2 ROUES ET QUADS
Vignoble - CA 465 900 €
Locaux 220 m² - 1 salarié - 1 exploitant

RÉF 1645
GARAGE - CARROSSERIE - PEINTURE
Nord de Nantes - CA 252 133 €
Locaux 420 m² + parking 2 000 m²
2 salariés - 1 conjoint (secrétaire 1/4 temps) - 1 exploitant

RÉF 1648
SERVICES A LA PERSONNE (MENAGE - GARDE D'ENFANTS - JARDINAGE ...)
Sud de Nantes - CA 187 900 €
Locaux 51 m² - 20 salariés - 1 exploitant
Vente de parts sociales

RÉF 1651
PRESSING
Agglo Nantes - CA 95 800 €
Locaux 38 m² - 1 salarié
1 exploitant

RÉF 1653
INSTALLATION APPAREILS ÉLECTRONIQUES DE NAVIGATION
Littoral Nord Loire 44
CA 86 000 € (cause retraite) à développer - 1 comptable à temps partiel - 1 exploitant

RÉF 1654
INFORMATIQUE (GESTION DES TEMPS ET CONTRÔLE DES ACCÈS)
Agglo Sud de Nantes - CA 109 700 € - Locaux 45 m² - Vente Installation et Contrats de maintenance - Agrément formation - 2 dirigeants

RÉF 1658
FLEURISTE
Nord Saint Nazaire - CA 12 500 € (sur 3 mois) - Locaux 50 m²
1 exploitant

RÉF 1660
TOILETTAGE CANIN
Est 44 - CA 29 800 €
Locaux 40 m² - 1 exploitant

RÉF 1665
TORRÉFACTION
Sud ouest 44 - CA 80 000 € à redynamiser sur Nantes, la Roche sur Yon, la côte et les marchés
1 exploitant

RÉF 1666
PHOTOS AÉRIENNES BASSE ALTITUDE
Pays de Retz - CA 118 800 €
Locaux 20 m² - 1 exploitant

RÉF 1672
CARROSSERIE INDUSTRIELLE
Nord 44 - CA 425 400 € - Locaux 1205 m² - 2 salariés - 1 apprenti 1 dirigeant

RÉF 1677
GARAGE AUTOMOBILE
Vignoble - CA 826 600 € - Locaux 432 m² sur 5 000 m² de terrain
5 salariés - 1 exploitant

RÉF 1678
GARAGE AUTOMOBILE
Pays de Retz - CA 574 300 €
Locaux 320 m² - 4 salariés
2 apprentis - 1 exploitant

RÉF 1680
TOILETTAGE CANIN
Vignoble - CA 14 900 € (sur 10 mois) - Locaux 93 m²
1 exploitant

RÉF 1691
MÉCANIQUE AUTO À DOMICILE
Agglo Nantes - CA 132 500 €
Camion atelier tout équipé
1 exploitant

RÉF 1693
NETTOYAGE
Nantes - CA 570 000 € - Locaux 70 m² - 1 exploitant

RÉF 1696
DÉGRAISSAGE DE HOTTES DE CUISINES
Ouest 44 - CA 257 500 € - Pas de locaux - 4 salariés

BÂTIMENT – TRAVAUX PUBLICS

RÉF 1608
CHARPENTE MENUISERIE OSSATURE BOIS
Sud de Châteaubriant
CA 1 089 700 € - Locaux 450 m² - 1 conjoint - 7 salariés
2 apprentis - 1 exploitant

RÉF 1617
PLOMBERIE - CHAUFFAGE ZINGUERIE
Sud Ouest 44 -Pas de locaux
CA 253 700 € - 1 salarié
1 apprenti - 1 exploitant

RÉF 1623
COUVERTURE - ZINGUERIE ÉTANCHÉITÉ
Nord Ouest 44 - CA 543 500 €
Locaux 200 m² + Terrain 300 m²
3 salariés - 2 dirigeants

RÉF 1652
COUVERTURE ZINGUERIE
Nantes - CA 264 900 € - Locaux 260 m² - 2 salariés - 1 exploitant

RÉF 1657
TAPISSERIE DÉCORATION
Agglo Nantes - CA 129 700 €
Locaux 60 m² - 2 dirigeants

RÉF 1663
PLOMBERIE CHAUFFAGE CLIMATISATION VMC
Nantes - CA 713 200 € - Locaux 82 m² de bureaux + 190 m² d'entrepôt de stockage - 6 salariés - 1 exploitant

RÉF 1667
MENUISERIE CHARPENTE OSSATURE BOIS
Sud 44 - CA 835 269 € - Locaux 802 m² 1 conjoint - 7 salariés - 1 apprenti 1 exploitant

RÉF 1673
PLOMBERIE - CHAUFFAGE - VMC
Nantes - CA 838 700 € - Locaux 250 m² 8 salariés - 1 exploitant

RÉF 1674
PEINTURE - VITRERIE - PAPIERS PEINTS
Agglo Nantes - CA 130 100 € - Pas de locaux - 2 salariés - 1 dirigeant

RÉF 1684
PLATRERIE - CARRELAGE
Sud Loire - CA 1 862 500 € - Locaux 430 m² - 14 salariés - 1 apprenti

RÉF 1685
PEINTURE
Saint Nazaire - CA 767 300 € (garanti sur 4 ans) - Locaux 150 m² - 8 salariés - 1 apprenti - 1 exploitant

RÉF 1687
ELECTRICITE GENERALE ET AGRICOLE - PLOMBERIE - CHAUFFAGE
Nord 44 - CA 256 300 € - Locaux 260 m² - 2 salariés - 1 exploitant

RÉF 1688
PAYSAGE ET SERVICES
Sud Loire - CA 158 000 € - Locaux 150 m² - 1 salarié - 1 exploitant

RÉF 1689
PEINTURE - VITRERIE - REVETEMENT DE SOLS
Agglo Nantes - CA 353 900 € - Pas de locaux - 3 salariés - 1 apprenti 1 exploitant

RÉF 1692
ELECTRICITE
Nord 44 - CA 280 400 € Locaux 170 m² - 2 salariés - 1 conjoint 1 exploitant

RÉF 1694
MACONNERIE
Agglo St Nazaire - CA 918 900 € Locaux 370 m² - 1 conjoint - 8 salariés - 1 apprenti - 1 exploitant

RÉF 1696
DEGRAISSAGE DE HOTTES DE CUISINES
Ouest 44 - CA 257 500 € Pas de locaux - 4 salariés

RÉF 1699
MENUISERIE PVC ALU
Littoral Sud Loire - CA 319 200 € Locaux 300 m² avec hall d'exposition Chantiers de rénovation - 1 conjoint 2 ouvriers qualifiés- 1 exploitant

RÉF 1700
TAPISSERIE DECORATION
Agglo Sud de Nantes CA 125 000 € - Locaux 52 m² 1 salarié (depuis mai 2013) 1 exploitant

COIFFURE - ESTHÉTIQUE

RÉF 1605
COIFFURE
Littoral Sud Loire - CA 61 000 € Locaux 34 m² - 1 exploitant

RÉF 1636
COIFFURE MIXTE
Commune dynamique au Nord de Nantes - CA 111 200 € 7 postes de coiffage et 3 bacs) Climatisation Alarme - Accessible personne mobilité réduite - 2 exploitants

RÉF 1659
INSTITUT DE BEAUTE
Presqu'île Guérandaise - Locaux 40 m² Prix : 45 000 € à débattre

RÉF 1661
COIFFURE
Saint Nazaire - CA 63 970 € Locaux 37 m² - 1 apprenti - 1 exploitant

RÉF 1662
INSTITUT DE BEAUTE - SPA - HAMMAM ORIENTAL
Littoral 44 - CA 172 000 € Locaux 98 m² (4 cabines spacieuses hammam 10 personnes - local privé salon tisane) - 1 salarié - 1 exploitant

RÉF 1668
COIFFURE
Nantes - CA 6 000 € à développer Locaux 70 m² - 1 exploitant

RÉF 1669
COIFFURE
Nord 44 - CA 97 400 € - Locaux 50 m² 3 salariés à temps partiel - 1 exploitant

RÉF 1671
COIFFURE
Nord 44 - CA 36 500 € - locaux 50 m² 1 exploitant

RÉF 1675
COIFFURE MIXTE - ENFANTS
Pays de Châteaubriant - Bourg rural Proche commerces - CA 69 000 € Locaux 42 m² - 1 salarié à temps partiel 1 exploitant

RÉF 1679
ESTHETIQUE
Pays de Retz - CA 36 700 € Locaux 40 m² - 1 exploitant

RÉF 1681
COIFFURE MIXTE
Pays de Retz - CA 72 400 € Locaux 62 m² - 1 salarié - 1 apprenti 1 exploitant

RÉF 1682
COIFFURE MIXTE
Nord de Nantes - CA 40 000 € Locaux 50 m² - 1 exploitant

RÉF 1683
COIFFURE MIXTE
Entre Nantes et Rennes (Nord 44) CA 90 000 € - Locaux 90 m² - 2 salariés 1 apprenti

RÉF 1686
COIFFURE MIXTE
Littoral Sud Loire - CA 98 700 € Locaux 70 m² - 1 salarié - 1 exploitant

RÉF 1690
COIFFURE MIXTE
Environ de St Nazaire - CA 146 300 € Locaux 55 m² (mezzanine comprise) 2 salariés - 1 apprentie - 1 exploitant Prix de cession : 85 000 € à débattre

RÉF 1695
COIFFURE
Entre Nantes et St Nazaire CA 44 400 € - Locaux 52 m² 1 exploitant

RÉF 1697
COIFFURE MIXTE
Sud 44 - CA 27 600 € - Locaux 35 m² 1 exploitant

RÉF 1698
COIFFURE HOMMES
Axe Nantes - Redon - CA 39 000 € Locaux 15 m² + 10 m² de réserve 1 exploitant

PUBLI-REPORTAGE

TRANSMETTRE SON ENTREPRISE : POSEZ-VOUS LES BONNES QUESTIONS !

Vous avez une entreprise artisanale, vous vous posez de nombreuses questions :
- Que vaut mon entreprise ?
- Quand dois-je préparer la cession ?
- Qui peut m'accompagner en toute objectivité ?
- Y a-t-il des dispositions fiscales favorables en vigueur ? Comment en bénéficier ?
- Pourrais-je cumuler un emploi partiel et toucher ma retraite ?
- Qui est en mesure de m'accompagner en toute impartialité dans les meilleures conditions ?

L'Expert-Comptable est l'interlocuteur idéal car il a une connaissance des domaines fiscaux, juridiques et financiers qui lui permet de vous accompagner à chaque étape. L'Expert-Comptable conseil en transmission vous proposera une Lettre de mission Transmission cadrant les différentes étapes de la transmission avec un calendrier prévisionnel établi en fonction de vos propres aspirations.

1. Les étapes préalables

A. Pré-évaluation de l'entreprise
La pré-évaluation de certains biens par des professionnels spécialisés : notaire si immobilier, experts spécialisés (logiciels , brevets ,..).

B. Les Diagnostics
En prévoyant une vente dans 3 ou 5 ans, l'Expert-Comptable va vous proposer de réaliser un diagnostic réaliste des forces et faiblesses de votre entreprise et vous proposer des axes d'amélioration (investissements, recrutements, locaux, fichier clients …).

Les composantes du Diagnostic
L'Humain (compétences des salariés, rémunérations, pyramide des âges,…)
› Qui fait quoi au sein de votre entreprise ?
Le Commercial (l'analyse produit / marché / client)
› Les contrats sont-ils signés ?
La Technique
› Les procédures sont-elles clairement établies ? Vieillissement des matériels ? Investissements à prévoir ? Locaux adaptés ?
Le Juridique (bail commercial, brevets, licences, contrats,…)
› Le droit du travail est-il bien appliqué ? La structure juridique est elle adaptée ? à transformer ? Modification du capital à envisager ?...)
Le Financier (CA, Soldes Intermédiaires de Gestion, Rentabilité,...)
› L'entreprise est-elle attractive ?
Le Fiscal
› La situation fiscale (TVA, Taxe d'apprentissage, CFE,…) et sociale (cotisations, URSSAF, maladie, retraite,…) ?

Ces diagnostics vous permettront d'obtenir une meilleure vue d'ensemble sur votre entreprise et plus d'éléments à faire valoir dans la phase de négociation. Mieux vous connaîtrez objectivement votre entreprise, mieux vous réussirez à parler d'elle et de ses points forts et à engager les travaux nécessaires pour agir sur les points à améliorer détectés et ce, en amont de la transmission.

2. Les composantes de la mission « Accompagnement Cession/ Acquisition »

A. L'évaluation du fonds de commerce ou des parts sociales de la société
L'évaluation est la conséquence des diagnostics effectués. Cette étape importante fera l'objet d'un rapport d'évaluation.

B. Etablissement du dossier de vente et accompagnement du Dirigeant
L'objectif de l'Expert en Transmission est de vous permettre de présenter votre entreprise et de pouvoir justifier la fourchette de prix.

C. Accompagnement du Dirigeant et Participation aux négociations
De la valorisation au prix de cession : Valorisation ne concorde que rarement avec prix de cession. Le cédant est souvent bloqué sur le prix et l'Expert en Transmission pourra vous proposer de participer à la négociation afin qu'une conclusion heureuse aboutisse.
À cette occasion, l'expert en transmission vous présentera un certain nombre de déterminants tout aussi importants que le prix lui-même: Clauses de garantie de passif, Clauses de non-concurrence.

D. Participation à l'élaboration du protocole et des actes

E. Accompagnement du cédant post-cession

L'Expert en Transmission vous accompagnera dans les démarches comptables, fiscales et juridiques postérieures à la vente de l'entreprise.

3. Les spécificités de l'Accompagnement Acquisition

Toutes les étapes qui vous ont été présentées sont valables pour l'Accompagnement Acquisition.
L'Expert-Comptable est compétent dans le cadre d'une acquisition pour valider votre projet, vous conseiller dans le choix de la structure juridique, vous indiquer les aides et les financements, établir le dossier prévisionnel et vous accompagner aux rendez-vous bancaires afin de défendre votre projet d'acquisition.

EN CONCLUSION, FAITES CONFIANCE À UN EXPERT-COMPTABLE EN TRANSMISSION. IL A LE SAVOIR FAIRE ET L'EXPERIENCE VOUS PERMETTANT DE MENER À BIEN VOS PROJETS DE CESSION OU D'ACQUISITION.

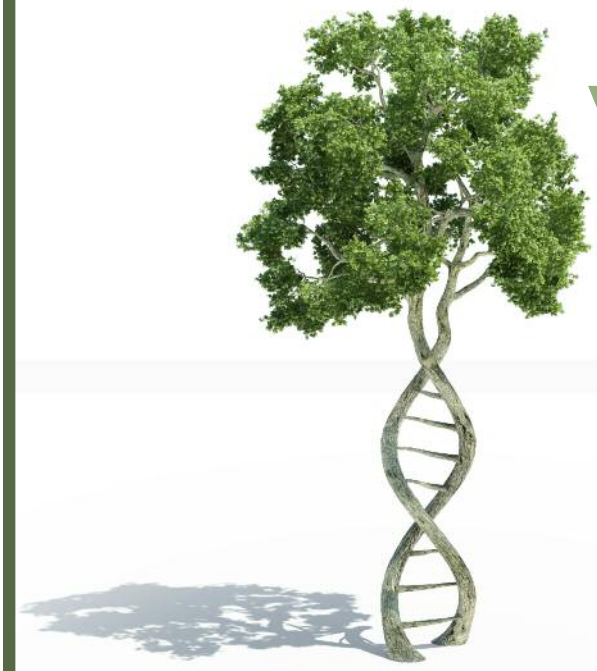
3 CABINETS INDÉPENDANTS POUR RÉPONDRE À VOS QUESTIONS

AVENIR ENTREPRISES
Conseil et Expertise Comptable
127 rue Robert Schuman
BP 90102
44817 Saint Herblain cedex
Tél. 02 40 520 520
www.avenirentreprises.fr

SEGORA
385 Route de Vannes
Les Pavillons
44800 Saint-Herblain
Tél. 02 28 01 17 30
l.denaud@secora.fr
www.secora.fr

AGORA EXPERTS SARL
59 rue Général Buat
44000 Nantes
Tél. 02 40 14 32 33
philippe.nicoleau@wanadoo.fr

AVEC CONFIANCE PRO, VOUS ETES VOTRE PROPRE BANQUIER



Investissez sans attendre, votre crédit est déjà accordé !

Pour plus d'informations, contactez-nous au : 02 72 79 40 40

BANQUE POPULAIRE ATLANTIQUE
BANQUE & ASSURANCE

BANQUE POPULAIRE

Banque Populaire Atlantique - 857 500 227 RCS Nantes - 1 rue Françoise Sagan- St-Herblain - 44919 Nantes - 07/13

CRÉATION, GESTION, TRANSMISSION DE VOTRE ENTREPRISE, ...

NOS EXPERTS SONT CHAQUE JOUR À VOTRE ÉCOUTE ET VOUS PROPOSENT DES ÉTUDES PERSONNALISÉES.

Crédit Mutuel
LA banque à qui parler
www.creditmutuel.fr

CRCM LACO - Siren 870 800 299 RCS Nantes. 46, rue du Port Boyer, BP 92636, 44326 Nantes Cedex 3.